

# Finanzierung von Cisco Lösungen für Rechenzentren

Kann Ihr Rechenzentrum die technologischen Anforderungen noch erfüllen? Wächst Ihr Rechenzentrum so schnell wie Ihr Business? Blockieren kaufmännische oder finanzielle Zwänge das weitere Wachstum Ihres Unternehmens?

Das Cisco Unified Data Center schafft durch die Kombination der Komponenten Unified Fabric, Unified Computing und Unified Management eine umfassende, hochgradig effiziente Plattform für Rechenzentren.

Dieser innovative Ansatz ermöglicht erhebliche Steigerungen der betrieblichen Effizienz, sorgt für eine deutliche Vereinfachung von IT-Abläufen und erhöht die geschäftliche Flexibilität um ein Vielfaches, indem Computing, Storage, Netzwerk, Virtualisierung und Management in einem zentralen, Fabric-basierten System zusammengeführt werden.

Der innovative Einsatz neuester Technologie wird jedoch oft durch veraltete, noch nicht vollständig abgeschriebene oder an Leasingverträge gebundene Hardware erschwert.

Oftmals verhindern auch kaufmännische und finanzielle Zwänge den rechtzeitigen, betriebswirtschaftlich gebotenen Ausbau der Kapazität. Chancen in Markt bleiben ungenutzt!

Logicalis unterstützt Sie in Zusammenarbeit mit Cisco Capital™ durch innovative Finanzierungsmodelle beim Einsatz des Unified Data Center von Cisco®

Für die gezielte Migration bzw. den Ausbau der Kapazitäten bieten sich Sales-and-Lease-Back und Pay-as-you-Grow Modelle an.

Durch den Abschluss eines **Sale-and-Lease-Back-Vertrags** mit Cisco Capital können Sie auch dann die neuesten Technologien in Ihrem Rechenzentrum nutzen, wenn veraltete Hardware den Handlungsspielraum zur Weiterentwicklung Ihrer Infrastruktur einschränkt. Dabei kauft Cisco Capital die gesamte Hardware in Ihrem Rechenzentrum zum entsprechenden Marktwert und wird so zum wirtschaftlichen Eigentümer. Im Rahmen eines Leasingvertrags mit integrierten Upgrade-Optionen haben Sie die Möglichkeit, die Hardware – einschließlich der veralteten Komponenten – weiterhin zu nutzen und gleichzeitig Ihre Rechenzentrums-Infrastruktur zu erneuern. Durch den Verkauf wird das Anlagevermögen auf der Aktivseite der Bilanz reduziert und Liquidität für weitere Investitionen geschaffen.

Sale-and-Lease-Back-Konzepte sind effektive Methoden, um Hindernisse wie veraltete Technologien und eingeschränkte Finanzmittel zu umgehen und auf neue Lösungen zu migrieren, ohne dass Anlagevermögen abgeschrieben werden muss.

Ein maßgeschneidertes **Pay-as-you-Grow-Konzept** hingegen ermöglicht Ihnen flexibles Wachstum.

Beim Einsatz des Unified Data Center nutzen Sie die aktuell benötigte Hardware. Um jederzeit auf Markt- und Wettbewerbs-

Anforderungen reagieren zu können, wird Ihnen weitere Infrastruktur zur Verfügung gestellt.

Sollten Sie diese zusätzliche Infrastruktur benötigen, steht sie Ihnen „On Demand“ zur Verfügung.

Dieses Konzept ermöglicht Ihnen, flexibel auf steigende Nachfrage zu reagieren – man weiß ja nie, wie erfolgreich Sie noch sind und wie schnell Ihr Business wächst.

## Über Logicalis

Logicalis ist ein führender Business Partner von Cisco Systems. Als Cisco Gold Partner bietet Logicalis Betreibern von Rechenzentren die Möglichkeit, alle Cisco Technologien aus einer Hand zu bekommen. Partnerschaften mit NetApp (Gold Partner) und VMware vervollständigen das Portfolio

Weitere Informationen finden Sie unter [www.logicalis.de](http://www.logicalis.de)

## Über Cisco Capital

Cisco Capital, eine hundertprozentige Tochtergesellschaft von Cisco Systems, unterstützt Cisco Kunden weltweit durch innovative Finanzierungslösungen bei der Umsetzung ihrer Technologie-Strategien.

Weitere Informationen zur Finanzierung von Cisco Lösungen für Rechenzentren finden Sie unter [www.ciscocapital.com](http://www.ciscocapital.com)

